

Parttime Handelsagent

2022

PARTTIME HANDELSAGENT

Na een prospectie kan het bedrijf zijn lokale ontwikkeling lanceren door gebruik te maken van uitbestede personeel.

De Franse Kamer van Koophandel in Nederland biedt aan haar handelsagenten ter beschikking te stellen van bedrijven die een eenvoudige en gecontroleerde manier zoeken om zich te ontwikkelen. Een ideale oplossing om de internationale ontwikkeling van uw bedrijf met vertrouwen en expertise te beginnen of te bevestigen.

PRESENTATIE VAN DE DIENST

De parttime handelsagent dekt een breed scala aan missies die door het bedrijf worden besloten:

✦ **Verkoopadministratie**

- Het nemen van bestellingen en het doorsturen naar de verkoopafdeling,
- Tracking van zendingen,
- Informatie aan klanten over levertijden,
- Klanteninterface voor bedrijven, inclusief after-sales service.

✦ **Prospectie en lokale commerciële follow-up**

- Prospectie voor nieuwe klanten,
- Opvolging en opvolging van de klant,
- Klantenrapportage volgens een met het bedrijf vastgestelde frequentie.

✦ **Commerciële animatie en promotie**

- Het organiseren van bijeenkomsten met potentiële partners, klanten of leveranciers,
- Realisatie van informatiemailings, lancering van nieuwe producten,
- Assistentie bij deelname aan een beurs.

Deze verantwoordelijkheden worden vastgelegd in een contract tussen de onderneming en de Franse Kamer van Koophandel in Nederland om de precieze taken die aan de parttime handelsagent zijn toevertrouwd, vast te leggen.

TARIEVEN : volgens de offerte

TER AANVULLING

Deze dienst kan worden gecombineerd met andere diensten die door de Franse Kamer van Koophandel in Nederland worden aangeboden, zoals :

- ✦ Uitbestede drietalige klantenservice,
- ✦ Business club lidmaatschap.

CONTACTPERSOON



Florian Carquillat

Adjunctdirecteur / Account manager

Handelsbevordering

f.carquillat@cfcf.nl

+31 (0)20 562 82 14